

Table of Contents

Sissejuhatus

Kontaktide registreerimine

3

3

Sissejuhatus

Directo soovitajaprogrammi eesmärk on tasustada kolmandate osapoolte pingutusi, mis aitavad Directo kliendibaasi suurendada. Tasu makstakse tulemuslike müügikontaktide eest.

Kontaktide registreerimine

Selleks, et müügikontakt kvalifitseeruks soovitajaprogrammis osalemiseks, tuleb see registreerida meili teel sales@directo.ee. Registreerida saab ainult kontakte, kelle kohta Directo OÜ esindaja kinnitab, et see on tõesti uus kontakt, kellega pole enne tegeletud ega mõne muu osapoole poolt varem registreeritud.

Müügikontaktiks loetakse ettevõtet, mis pole varem Directot kasutanud, aga on sellest tänu soovitaja poolt antud infole väga huvitatud ning soovib, et Directo esindaja nendega ühendust võtaks, et asja lähemalt arutada saaks. Info peab sisaldama vähemalt

1. huvitatud ettevõtte nime
2. kontaktisiku nime ja ametikohta
3. kontaktisiku telefoninumbrit ja meiliaadressi
4. soovituse andnud ettevõtte ja selle esindaja nime

From:

<https://wiki.directo.ee/> - **Directo Help**

Permanent link:

<https://wiki.directo.ee/et/soovitajaprogramm?rev=1613388761>

Last update: **2021/02/15 13:32**

